**CV ECHOTECH**
INDONESIAN COCONUT COMMODITIES

BUSINESS PROPOSAL & PARTNERSHIP • 2026

# Crude Coconut Oil (CNO)

## Strategic Partnership for Crude Coconut Oil Supply

CONNECTING INDONESIAN COCONUT COMMODITIES TO **GLOBAL MARKETS**














- INDONESIA ORIGIN
- RELIABLE SUPPLY
- QUALITY ASSURANCE
- GLOBAL MARKETS

Kediri, East Java • Indonesia

echotech-engineering.id

AGENDA PRESENTASI

# Daftar Isi


01 Salam Pembuka

02 Tentang Kami

03 Visi & Misi

04 Masalah & Solusi

05 Potensi Pasar

06 Rencana Keuangan








# Salam Pembuka

**Bapak dan Ibu calon mitra yang kami hormati,**

**Terima kasih atas waktu dan perhatian yang diberikan. Proposal ini memaparkan rencana kemitraan pendanaan modal kerja untuk produksi minyak kelapa mentah (CNO) CV Echotech di Kediri, Jawa Timur.**

**Kami mengolah kopra dari Indonesia Timur menjadi CNO untuk pasar industri dan ekspor, dengan skema bagi hasil yang jelas, terukur, dan transparan di setiap siklus produksi.**

Hormat kami,

**Manajemen CV Echotech**

# Ringkasan Eksekutif

**Rp8,87 M**
Kebutuhan modal kerja per siklus

**2%**
Bagi hasil pendana per siklus

**337 ton**
Produksi CNO per bulan

**Rp9,60 M**
Pendapatan penjualan per bulan



## Peluang Pasar

Indonesia adalah eksportir minyak kelapa terbesar ke-2 dunia dengan pangsa ±22% ekspor global.



## Kesiapan Operasional

Pabrik di Kediri sudah beroperasi dengan output aktual 600 MT per bulan dan pasokan kopra dari 8 sentra.



## Imbal Hasil Pendana

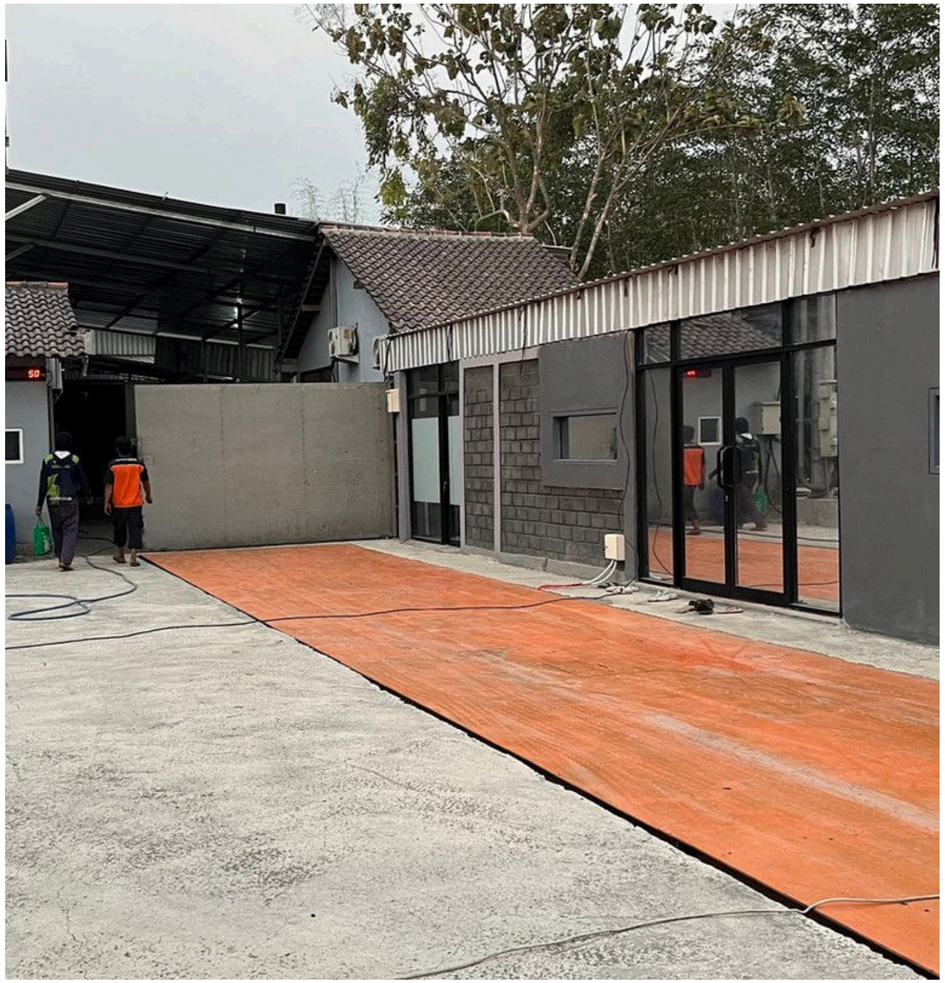
Bagi hasil 2% per siklus atau Rp177,3 juta per bulan, setara ±24% per tahun (12 siklus, sebelum pajak).

M = miliar rupiah · imbal hasil dihitung sebelum pajak

# Profil Perusahaan

**CV Echotech adalah pemasok komoditas turunan kelapa untuk pasar industri dan ekspor, dengan fokus pada minyak kelapa mentah (CNO). Kami mengelola rantai pasok dari pengadaan kopra di Indonesia Timur, pengolahan di Kediri, hingga koordinasi dokumen dan pengiriman.**

| | |
|---|---|
| Nama Usaha | CV Echotech |
| NIB | 1233000671246 |
| Kantor Pusat | Perum. Gajah Mada Blok JJ 7, Pare, Kediri |
| Lokasi Produksi | Sambirejo, Kediri, Jawa Timur |
| Fokus Produk | Crude Coconut Oil (CNO/CCNO) |
| Website | echotech-engineering.id |



# Fasilitas & Kapasitas Produksi

**600 MT**

Produksi aktual per bulan

**1.000 MT**

Kapasitas pasokan per bulan

**Sambirejo, Kediri, Jawa Timur**

Fasilitas utama: mesin giling dan pres kopra, penyaring dan tangki minyak, gudang, serta laboratorium kontrol mutu.



Mesin Pres Kopra



Tangki Penyimpanan CNO



Gudang Bahan Baku & Produk



Laboratorium Kontrol Mutu

# Legalitas & Dokumen Pendukung



PEMERINTAH REPUBLIK INDONESIA

PERIZINAN BERUSAHA BERBASIS RISIKO
NOMOR INDUK BERUSAHA: 1233000671246

Berdasarkan Undang-Undang Nomor 6 Tahun 2023 tentang Penetapan Peraturan Pemerintah Pengganti Undang-Undang Nomor 2 Tahun 2022 tentang Cipta Kerja Menjadi Undang-Undang, Pemerintah Republik Indonesia menerbitkan Nomor Induk Berusaha (NIB) kepada:

| | |
|---|---|
| 1. Nama Pelaku Usaha | : CV ECHOTECH |
| 2. Alamat Kantor | : Perumahan Gajah Mada Blok JJ 7, Desa/Kelurahan Pelem, Kec. Pare, Kab. Kediri, Provinsi Jawa Timur, Kode Pos: 64213 |
| No. Telepon | : 081330412391 |
| Email | : ecotechcv@gmail.com |
| 3. Status Penanaman Modal | : PMDN |
| 4. Kode Klasifikasi Baku Lapangan Usaha Indonesia (KBLI) | : Lihat Lampiran |
| 5. Skala Usaha | : Usaha Kecil |

NIB ini berlaku di seluruh wilayah Republik Indonesia selama menjalankan kegiatan usaha dan berlaku sebagai hak akses kepabeanan, pendaftaran kepesertaan jaminan sosial kesehatan dan jaminan sosial ketenagakerjaan, serta bukti pemenuhan laporan pertama Wajib Lapor Ketenagakerjaan di Perusahaan (WLKP).

Pelaku Usaha dengan NIB tersebut di atas dapat melaksanakan kegiatan berusaha sebagaimana terlampir dengan tetap memperhatikan ketentuan peraturan perundang-undangan.

Khusus untuk KBLI dengan klasifikasi risiko rendah tertentu sebagaimana terlampir, NIB merupakan perizinan tunggal yang berlaku sebagai:
1. Persetujuan penggunaan tanda Standar Nasional Indonesia (SNI); dan
2. Sertifikasi Jaminan Produk Halal (SJPH),
berdasarkan pernyataan mandiri Pelaku Usaha dan setelah memperoleh pembinaan dan/atau pendampingan dari Pemerintah Pusat dan Pemerintah Daerah sesuai dengan ketentuan peraturan perundang-undangan.

Diterbitkan di Jakarta, tanggal: 14 Juni 2021

Menteri Investasi dan Hilirisasi/
Kepala Badan Koordinasi Penanaman Modal,

Ditandatangani secara elektronik

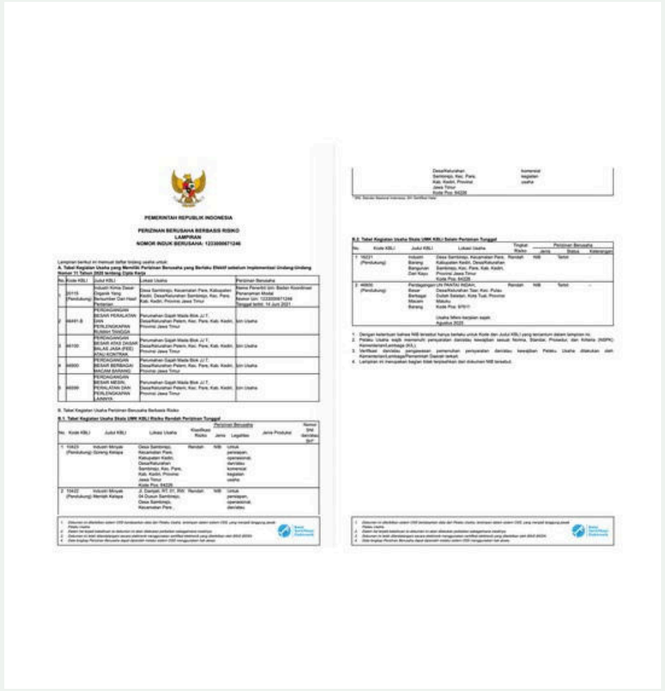
Dicetak tanggal: 27 Agustus 2025

1. Dokumen ini diterbitkan sistem OSS berdasarkan data dari Pelaku Usaha, tercimpan dalam sistem OSS, yang menjadi tanggung jawab Pelaku Usaha.
2. Dalam hal terjadi ketidaksesuaian isi dokumen ini akan dilakukan perbaikan sebagaimana mestinya.
3. Dokumen ini telah ditandatangani secara elektronik menggunakan sertifikat elektronik yang diterbitkan oleh BSrE-BSSN.
4. Data lengkap Perizinan Berusaha dapat diperoleh melalui sistem OSS menggunakan hak akses.

Balai Sertifikasi Elektronik

## Nomor Induk Berusaha (NIB)

NIB 1233000671246



PEMERINTAH REPUBLIK INDONESIA

PERIZINAN BERUSAHA BERBASIS RISIKO
LAMPIRAN
NOMOR INDUK BERUSAHA: 1233000671246

Lampiran berisi ini memuat daftar bidang usaha untuk:
**A. Tabel Kegiatan Usaha yang Memiliki Perizinan Berusaha yang Berlaku Efektif sebelum Implementasi Undang-Undang Nomor 11 Tahun 2020 tentang Cipta Kerja**

| No. | Kode KBLI | Judul KBLI | Lokasi Usaha | Perizinan Berusaha |
|---|---|---|---|---|
| 1 | 52315 (Pendukung) | Aktivasi Kirim Dasar Digarik Yang Berkaitan Dan Hasil Pertanian | Desa Sambirejo, Kecamatan Pare, Kabupaten Kediri, Desa/Kelurahan Pelem, Kec. Pare, Kab. Kediri, Provinsi Jawa Timur | |
| 2 | 46491-5 | PERDAGANGAN BESAR PERALATAN GIGI DAN PERLENGKAPAN BUSANA TAGGUN | Perumahan Gajah Mada Blok JJ-7, Desa/Kelurahan Pelem, Kec. Pare, Kab. Kediri, Provinsi Jawa Timur | Izin Usaha |
| 3 | 46100 | PERDAGANGAN BESAR ATAS DASAR BALAS JASA (FEE) ATAU KONTRAK | Perumahan Gajah Mada Blok JJ-7, Desa/Kelurahan Pelem, Kec. Pare, Kab. Kediri, Provinsi Jawa Timur | Izin Usaha |
| 4 | 46900 | PERDAGANGAN BESAR NON MESIN, PERALATAN DAN BARANG BARANG | Perumahan Gajah Mada Blok JJ-7, Desa/Kelurahan Pelem, Kec. Pare, Kab. Kediri, Provinsi Jawa Timur | Izin Usaha |
| 5 | 46599 | PERDAGANGAN BESAR MESIN, PERALATAN DAN PERLENGKAPAN LAINNYA | Perumahan Gajah Mada Blok JJ-7, Desa/Kelurahan Pelem, Kec. Pare, Kab. Kediri, Provinsi Jawa Timur | Izin Usaha |

**B. Tabel Kegiatan Usaha Perizinan Berusaha Berbasis Risiko**

**B.1. Tabel Kegiatan Usaha Skala UMK KBLI Risiko Rendah Perizinan Tunggal**

| No. | Kode KBLI | Judul KBLI | Lokasi Usaha | Klasifikasi Risiko | Perizinan Berusaha: Jenis | Perizinan Berusaha: Legalitas | Jenis Produksi | Nomor Unit Usaha (UP) |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 1 | 10923 (Pendukung) | Industri Minyak Goreng Kelapa | Desa Sambirejo, Kecamatan Pare, Kabupaten Kediri, Desa/Kelurahan Sambirejo, Kec. Pare, Kab. Kediri, Provinsi Jawa Timur Kode Pos: 64228 | Rendah | NIB | Untuk penyiapan, operasional, dan komersial kegiatan usaha | | |
| 2 | 10922 (Pendukung) | Industri Minyak Mentah Kelapa | Jl. Dusun Sambirejo, RT 01 /RW. 04 Dusun Sambirejo, Desa Sambirejo, Kecamatan Pare | Rendah | NIB | Untuk penyiapan, operasional, dan/atau | | |

Dengan ketentuan bahwa NIB tersebut hanya berlaku untuk Kode dan Judul KBLI yang tercantum dalam lampiran ini.
Perizinan Berusaha wajib memenuhi persyaratan dan/atau kewajiban sesuai Norma, Standar, Prosedur, dan Kriteria (NSPK), Komitmen/Level, perizinan, pemenuhan persyaratan dan/atau kewajiban Pelaku Usaha dituangkan dalam Komitmen/Level yang/Pemenuhan Dasar/ sesuai.
Lampiran ini merupakan bagian tidak terpisahkan dari dokumen NIB tersebut.

Balai Sertifikasi Elektronik

## Lampiran Bidang Usaha (KBLI)

Rincian kegiatan usaha yang terdaftar



PT. Insurindo Interservices

FOSFA INTERNATIONAL

Independent Surveyor, Certification, Fumigation Services, Pest & Termite Control Services, Calibration Services, Analysis & Testing Laboratories

ORIGINAL

**CERTIFICATE OF ANALYSIS**

**Certificate No : 2609GSK191100**

F-LP-CERT-015

| | |
|---|---|
| No Reff | : 2609K190052 |
| Date of Acceptance | : September 10, 2026 |
| Start of Analysis | : September 10, 2026 |
| Complete of Analysis | : September 11, 2026 |
| Principals | : CV ECHOTECH |

**The following sample was submitted and identified by the principals as:**

| | |
|---|---|
| Sample | : - |
| Sample Code | : - |
| Packaging | : 1 BOTTLE (COMPOSITE) |
| Vessel | : - |
| Commodity | : CRUDE COCONUT OIL |

**The results of requested analysis od testing are as follows:**

| No | Parameter | Result | Method |
|---|---|---|---|
| 1 | Free Fatty Acid | 4.660% | AOCS Ca 5a-40 |
| 2 | Moisture | 0.51% | AOCS Ca 2c-25 |
| 3 | Iodine Value | 9.42 gI2/100 g | AOCS Cd 1d-92 |
| 4 | Colour (5.25" Lovibond Cell) | 11.1 R / 56 Y | AOCS Cc 13e-92 |
| 5 | Peroxide Value | 0.16 meq/kg | AOCS Cd 8b-90 |

Issued in Medan, on September 14, 2026
PT. INSURINDO INTERSERVICES

STEPHANUS SIMOLON
**Technical Manager**

This report refers to tested sample only cannot be reproduced in any way except in a full context and with the prior approval in writing.

HEAD OFFICE : Jalan Putri Hijau, Jinggo No. 17-C, Kesawan, Medan Baruh, Kota Medan, Sumatera Utara, 20111. Phone: (061) 4452669
Email Address: certified@insurindo.com - Website: www.insurindo.com

LABORATORY : Jl. Jenggala No. 1 A/B Medan, Sumatera Utara Kecamatan Medan Polonia 20132. Phone: (061) 4514760
Fax. (061) 4152471 Email : laboratorium@insurindo.com

BRANCHES : Belawan, Cikarang, Dumai, Dumai

## Certificate of Analysis (COA)

Hasil uji mutu crude coconut oil






# Visi & Misi

## VISI

**Menjadi pemasok minyak kelapa mentah asal Indonesia yang dipercaya industri dan pasar ekspor melalui mutu yang konsisten dan pasokan yang stabil.**

## MISI

1. **Mengolah kopra Indonesia Timur menjadi CNO sesuai spesifikasi pembeli.**
2. **Menjaga mutu melalui inspeksi bahan baku, kontrol proses, dan dokumentasi setiap batch.**
3. **Membangun kemitraan yang adil dan transparan dengan pemasok, pembeli, dan pendana.**

# Tantangan & Solusi

| TANTANGAN DI INDUSTRI | SOLUSI CV ECHOTECH |
|---|---|
| **Pasokan Bahan Baku Tidak Stabil**<br>Volume ekspor minyak kelapa Indonesia turun ±18% pada 2025 karena bahan baku terbatas. | **Jaringan Pasokan 8 Sentra Kopra**<br>Pasokan langsung dari Indonesia Timur menjaga volume ±572 ton kopra per bulan. |
| **Bahan Baku Keluar Tanpa Diolah**<br>Ekspor kelapa bulat Jan–Okt 2025 naik 143,9% dan mengurangi bahan baku industri dalam negeri. | **Pengolahan di Dalam Negeri**<br>Kopra diolah di Kediri menjadi CNO dan bungkil kopra, sehingga nilai tambah tetap di Indonesia. |
| **Mutu Pemasok Belum Konsisten**<br>Pembeli industri mensyaratkan FFA, kadar air, dan kotoran sesuai standar. | **Kontrol Mutu Setiap Batch**<br>Uji FFA, kadar air, dan kotoran, dilengkapi Certificate of Analysis (COA). |

Sumber: IEB Institute via Infobanknews (Juni 2026); BPS via detikFinance (Desember 2025)

# Rantai Pasok Bahan Baku




**Kopra dikirim dengan kontainer ke Kediri. Setiap kiriman dicatat asal dan lotnya, lalu diperiksa sebelum masuk produksi.**

## Sentra Supplier

Untuk menjamin kelangsungan produksi, bahan baku kopra diperoleh dari jaringan pemasok di Indonesia Timur: Sulawesi Utara ( Bitung ) Sulawesi Tengah (Toli-toli,Palu,Ampana) Halmahera Utara (Tobelo Saumlaki, Tual) Maluku ( ambon, Pulau Buru ) NTT (Adonara.)

## ±44 Kontainer

per bulan (±13 ton per kontainer)



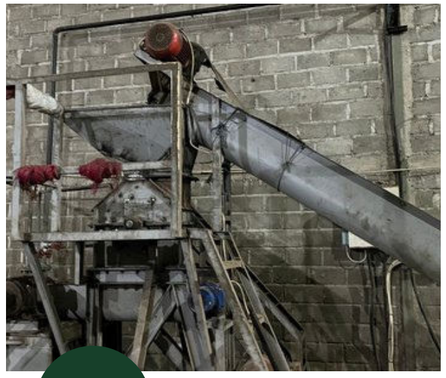
# Proses Produksi CNO



1

## Penerimaan & Sortir

Kopra dicatat asal dan lotnya, diperiksa, lalu disortir.



2

## Penggilingan

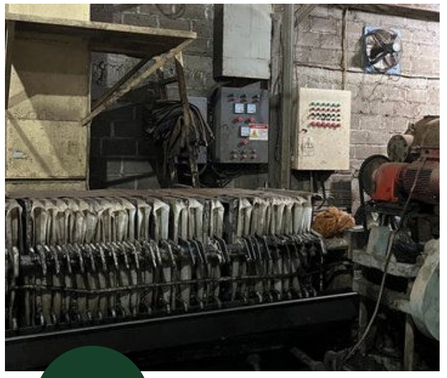
Kopra digiling menjadi serpihan sebelum dipres.



3

## Pengepresan

Mesin pres mengekstrak minyak kelapa mentah dari kopra.



4

## Penyaringan & Penyimpanan

Minyak disaring lalu disimpan di tangki.




5

## Uji Mutu & Pengiriman

Uji FFA dan kadar air, lalu dimuat ke flexitank.

**Produk samping: bungkil kopra (31% dari bahan baku) dijual ke industri pakan ternak.**

# Produk & Spesifikasi



## Crude Coconut Oil (CNO)

±337 ton per bulan · Rp27.000/kg

## Bungkil Kopra

±177 ton per bulan · Rp2.750/kg (bersih)

### RENDEMEN DARI 1 KG KOPRA

| CNO 59% | Bungkil 31% | 10% |
|---|---|---|

Sisa ±10% berupa kadar air dan susut proses.

### SPESIFIKASI KOMERSIAL CNO

| Parameter | Spesifikasi |
|---|---|
| Asam lemak bebas (FFA) | Maks. 5,0% |
| Kadar air & kotoran | Maks. 1,0% |
| Bilangan iodin | 7,5 – 11,0 |
| Warna | 5,5 kuning / 0,6 merah |
| Negara asal | Indonesia |

# Keunggulan Kompetitif

## Pasokan Langsung

Kopra dibeli langsung dari 8 sentra di Indonesia Timur, tidak bergantung pada satu pemasok.

## Fasilitas Sudah Beroperasi

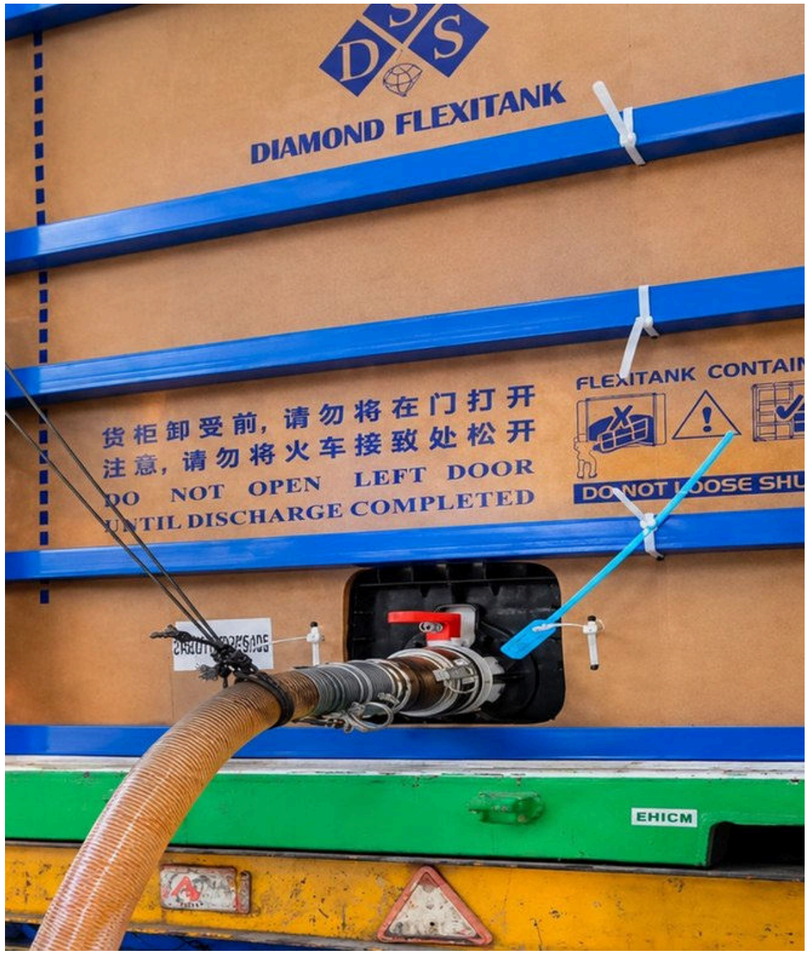
Pabrik di Kediri sudah berproduksi dengan output aktual 600 MT per bulan.

## Mutu Terdokumentasi

Setiap batch diuji dan dilengkapi COA sesuai permintaan pembeli.

## Dua Sumber Pendapatan

Satu bahan baku menghasilkan CNO dan bungkil kopra yang sama-sama bernilai jual.



# Ukuran Pasar Minyak Kelapa

TAM

## USD 6,13 Miliar

Pasar minyak kelapa global 2025, diproyeksikan USD 10,32 miliar pada 2036 (CAGR 4,83%).

SAM

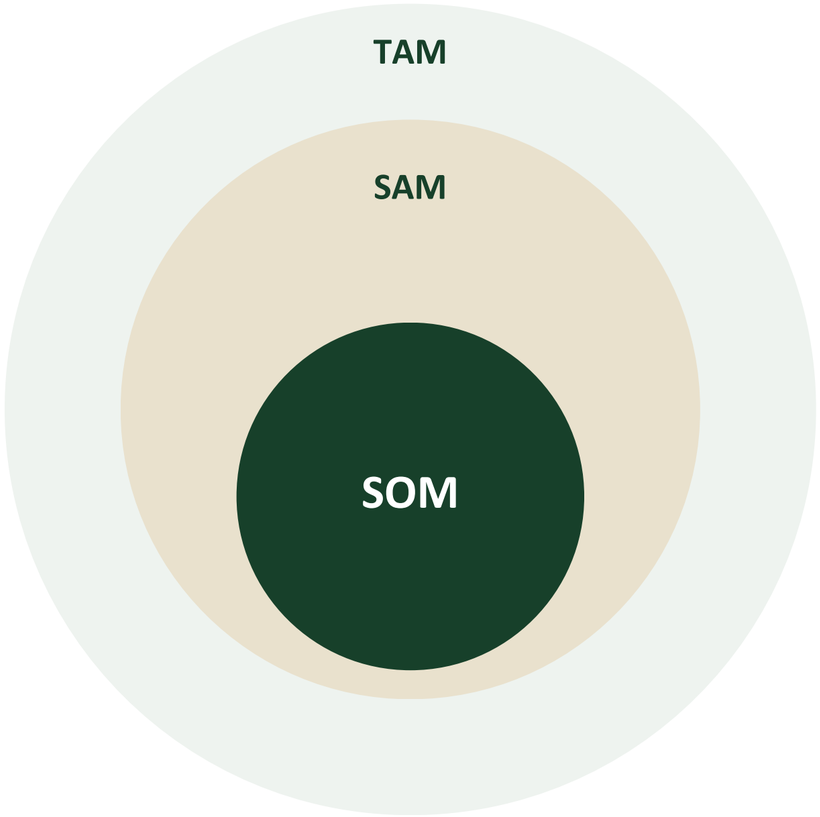
## ±22% Pangsa Ekspor Dunia

Indonesia eksportir minyak kelapa terbesar ke-2 setelah Filipina (±49%), menjangkau 90+ negara.

SOM

## ±4.050 Ton CNO per Tahun

Target CV Echotech (337 ton/bulan), ±0,1% volume dunia atau ±Rp109,3 miliar penjualan per tahun.



# Rencana Pasar & Target Pembeli

## PASAR EKSPOR

**Negara tujuan utama ekspor minyak kelapa Indonesia:**

- Malaysia
- Thailand
- China

## PASAR DOMESTIK

**Refinery dan industri oleokimia dalam negeri, serta industri pakan ternak untuk bungkil kopra.**

**Strategi: harga dan volume penjualan disepakati lewat kontrak sebelum kopra dibeli.**

### Refinery

Memurnikan CNO menjadi minyak kelapa untuk industri pangan.

### Industri Oleokimia

Bahan baku asam lemak, sabun, dan surfaktan.

### Trader Komoditas

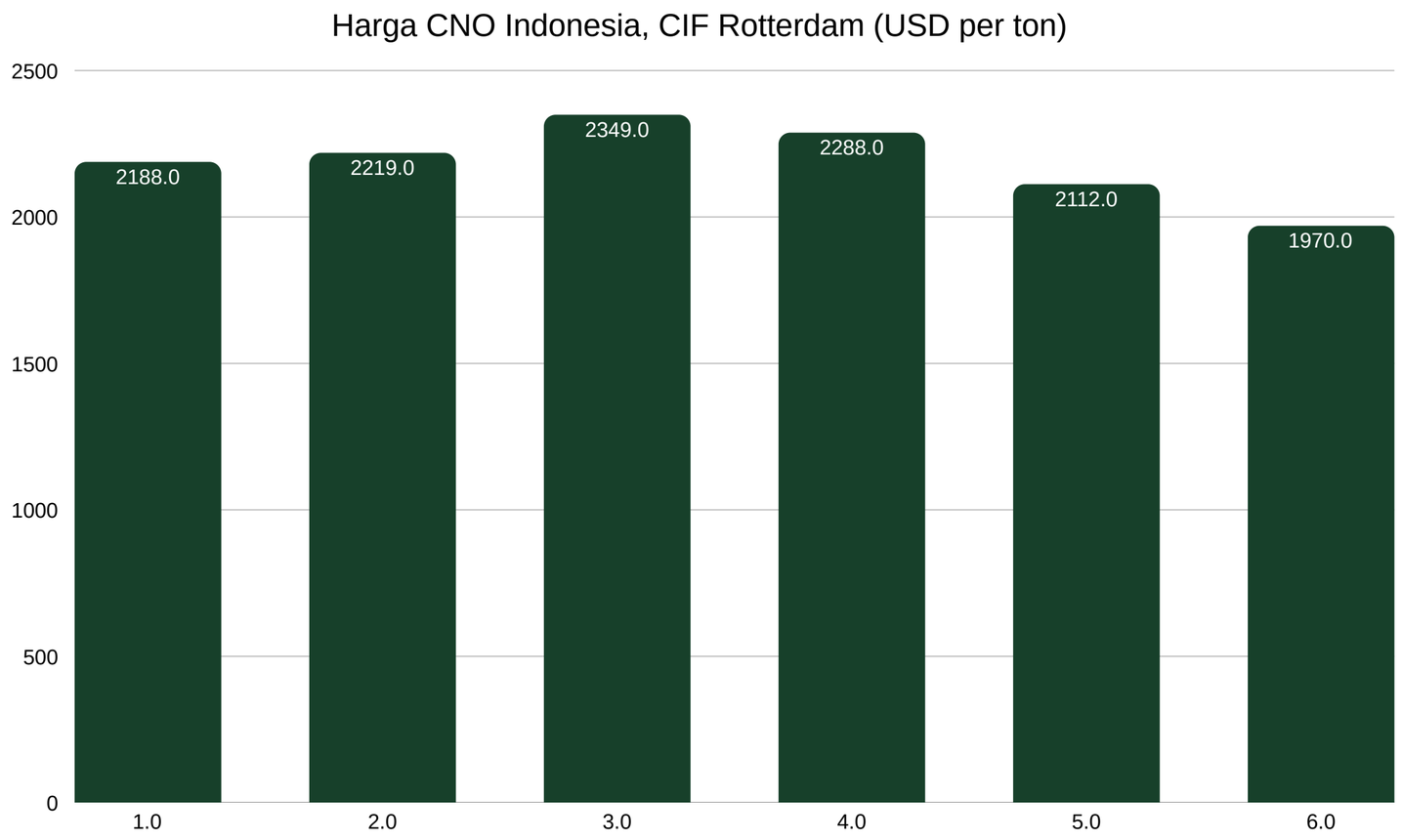
Penyalur CNO ke pasar Asia

### Industri Pakan Ternak

Pembeli bungkil kopra sebagai bahan pakan.

Sumber: IEB Institute via Infobanknews dan Industry.co.id (Juni 2026)

# Tren Harga CNO 2026




**USD 1.970–2.400**

Kisaran harga per ton, Januari–Agustus 2026

**≈ USD 1.500/ton**

Harga jual di proposal (Rp27.000/kg, kurs ±Rp18.000)

**+9%**

Proyeksi pertumbuhan nilai ekspor minyak kelapa Indonesia 2026

Sumber: International Coconut Community, Weekly Price Update 2026; IEB Institute (Juni 2026); kurs Bisnis.com (Oktober 2026)

# Model Bisnis & Skema Kemitraan

LANGKAH 1

## Pendana

Menyediakan modal kerja Rp8,87 miliar untuk pembelian kopra.

LANGKAH 2

## CV Echotech

Membeli 572 ton kopra dan mengolahnya selama 26 hari kerja.

LANGKAH 3

## Pembeli

Membeli ±337 ton CNO dan ±177 ton bungkil kopra.

LANGKAH 4

## Pengembalian

Modal kembali ke pendana beserta bagi hasil 2% per siklus.

### Ketentuan Pokok Kemitraan

**NILAI PENDANAAN**

Rp8,87 miliar per siklus

**DURASI SIKLUS**

±1 bulan (26 hari produksi)

**BAGI HASIL PENDANA**

2% dari nilai kopra = Rp177,3 juta per siklus

**PELAPORAN**

Laporan pembelian, produksi & penjualan tiap siklus

# Biaya Produksi

| Komponen | Dasar Perhitungan | Nilai (Rp) |
|---|---|---|
| Bahan baku kopra | 572 ton × Rp15.500/kg | 8.866.000.000 |
| Tenaga kerja | 23 orang × Rp4,6 juta | 105.800.000 |
| Investasi | Alokasi bulanan | 88.000.000 |
| Listrik | 60.000 kWh × Rp1.400 | 84.000.000 |
| Kayu bakar | Bahan bakar pemanas | 52.000.000 |
| Overhead | Biaya umum | 10.000.000 |
| Total Biaya Produksi | | 9.205.800.000 |



**Kopra menyerap 96,3% biaya produksi, sehingga harga beli kopra menjadi penentu utama profit.**

# Proyeksi Keuangan Bulan 1–6

| Komponen | Bulan 1 | Bulan 2 | Bulan 3 | Bulan 4 | Bulan 5 | Bulan 6 |
|---|---|---|---|---|---|---|
| Biaya Produksi | 9.205.800.000 | 9.205.800.000 | 9.205.800.000 | 9.205.800.000 | 9.205.800.000 | 9.205.800.000 |
| Penjualan CNO + Bungkil | 9.599.590.000 | 9.599.590.000 | 9.599.590.000 | 9.599.590.000 | 9.599.590.000 | 9.599.590.000 |
| Profit | 393.790.000 | 393.790.000 | 393.790.000 | 393.790.000 | 393.790.000 | 393.790.000 |
| Bagi Hasil Pendanaan (2%) | 177.320.000 | 177.320.000 | 177.320.000 | 177.320.000 | 177.320.000 | 177.320.000 |
| Laba Bersih Perusahaan | 216.470.000 | 216.470.000 | 216.470.000 | 216.470.000 | 216.470.000 | 216.470.000 |
| Cumulative Cash Flow | 216.470.000 | 432.940.000 | 649.410.000 | 865.880.000 | 1.082.350.000 | 1.298.820.000 |

Dalam Rupiah · Penjualan = CNO 337.480 kg × Rp27.000 + bungkil kopra 177.320 kg × Rp2.750 · laba sebelum pajak

# Proyeksi Keuangan Bulan 7–12

| Komponen | Bulan 7 | Bulan 8 | Bulan 9 | Bulan 10 | Bulan 11 | Bulan 12 |
|---|---|---|---|---|---|---|
| Biaya Produksi | 9.205.800.000 | 9.205.800.000 | 9.205.800.000 | 9.205.800.000 | 9.205.800.000 | 9.205.800.000 |
| Penjualan CNO + Bungkil | 9.599.590.000 | 9.599.590.000 | 9.599.590.000 | 9.599.590.000 | 9.599.590.000 | 9.599.590.000 |
| Profit | 393.790.000 | 393.790.000 | 393.790.000 | 393.790.000 | 393.790.000 | 393.790.000 |
| Bagi Hasil Pendanaan (2%) | 177.320.000 | 177.320.000 | 177.320.000 | 177.320.000 | 177.320.000 | 177.320.000 |
| Laba Bersih Perusahaan | 216.470.000 | 216.470.000 | 216.470.000 | 216.470.000 | 216.470.000 | 216.470.000 |
| Cumulative Cash Flow | 1.515.290.000 | 1.731.760.000 | 1.948.230.000 | 2.164.700.000 | 2.381.170.000 | 2.597.640.000 |

Dalam Rupiah · Penjualan = CNO 337.480 kg × Rp27.000 + bungkil kopra 177.320 kg × Rp2.750 · laba sebelum pajak



06 · RENCANA KEUANGAN

# Kebutuhan Investasi

## Rp8,87 Miliar

Modal kerja per siklus produksi (±1 bulan)

### PENGGUNAAN DANA

**100% untuk pembelian 572 ton kopra @ Rp15.500/kg**

**2% per siklus**

Bagi hasil untuk pendana

**Rp177,3 Juta**

Bagi hasil per bulan

**±24% per tahun**

Imbal hasil (12 siklus, sebelum pajak)

**Rp26.359/kg**

Harga impas CNO setelah bagi hasil

# Manajemen Risiko

| Risiko | Dampak | Mitigasi |
|---|---|---|
| Kenaikan harga kopra | Setiap +Rp100/kg menurunkan profit ±Rp57,2 juta per bulan | Harga beli dikunci per siklus; pembelian dari 8 sentra pasokan |
| Penurunan harga CNO | Setiap −Rp500/kg menurunkan profit ±Rp168,7 juta per bulan | Kontrak harga dan volume dengan pembeli sebelum kopra dibeli |
| Mutu di luar spesifikasi | Produk ditolak atau harga dipotong pembeli | Inspeksi kopra saat diterima, uji FFA & kadar air, COA tiap batch |
| Keterlambatan pasokan | Hari produksi berkurang | Pengiriman dari beberapa sentra secara bertahap |

Simulasi: jika harga kopra naik ke Rp16.000/kg dan harga CNO tetap Rp27.000/kg, laba bersih menjadi −Rp75,2 juta per bulan. Karena itu harga beli dan harga jual dikunci di awal setiap siklus.

# Tahapan Kemitraan

TAHAP 1

1

## Presentasi & Diskusi

Pemaparan proposal dan diskusi kebutuhan calon pendana.

TAHAP 2

2

## Kunjungan & Due Diligence

Kunjungan pabrik di Kediri serta pemeriksaan dokumen legalitas dan mutu.

TAHAP 3

3

## Perjanjian Kemitraan

Penandatanganan perjanjian: nilai dana, durasi siklus, dan bagi hasil.

TAHAP 4

4

## Pencairan & Pembelian Kopra

Dana cair, ±572 ton kopra dibeli dan dikirim ke Kediri.

TAHAP 5

5

## Produksi & Bagi Hasil

Produksi 26 hari, penjualan CNO, lalu modal dan bagi hasil 2% kembali.

**Tahap 4 dan 5 berulang setiap bulan selama kemitraan berjalan; laporan disampaikan kepada pendana di akhir setiap siklus.**

CV ECHOTECH

# Terima Kasih

**Mari bertumbuh bersama dalam bisnis minyak kelapa yang terukur dan transparan.**

## HUBUNGI KAMI


**Rahmat Ilham Zazzali, S.T., PMP, CCP · Business Development**

**+62 813-3041-2391 (WhatsApp)**

**admin@echotech-engineering.id**

**echotech-engineering.id**

**Perum. Gajah Mada Blok JJ 7, Pare, Kediri, Jawa Timur**